

# 事業介護リフォーム

接客・車検など  
経験生きる

## 代替事業で経営基盤固める

東京都・埼玉県・千葉県で13SSSを運営する日新石油（東京都荒川区・鈴木信人代表取締役社長）グループの日新ライフサポート（杉本雅彦代表取締役）は「介護リフォーム本舗（本部）ユニバーサルスペース」に昨年加盟し、荒川店（加藤健店長）として展開。将来的な燃料油需要の減少予測に対し、事業多角化による強固な経営基盤づくりを推進しながら、近隣の介護リフォーム需要の受け皿として地域に貢献している。

す。企業・技術などの信頼性の高さから介護保険が適用されないリフォームの相談も少なくないという。

「一人で外出できるようになったなど、感謝の言葉がやりがいになっている。これまで増加や脱炭素のなかで燃料油需要の減少は避けられない。SS企業は代替事業を早いうちから立ち上げ、強固な経営基盤をつくるべき。介護リフォームは有力商材の一つだ」と話す。

## 日新石油グループ

同事業は介護保険法対象（9割相当額償還払い）として扱われる手すりの取り付けや段差の解消、引き戸への扉の取り替えなど10万円



新人MVPを受賞した加藤健店長

日新石油

本舗だ。

では車検・

約15年のSSフィー

「SS業界で学んだ接客・対応力、心配りな

どの顧客対応とていね

いな作業が、競合他社

よりも評価され介護事

業者などの間で広まっ

ているようだ」と話

して。サポート体制があるた

そのなかで

「クルマだ

活躍できそうだ」と同

事業を評価する。

現在荒川店には毎月

30〜40件ほどの調査依

頼があり、近隣だけで

なく隣接する区や県外

からの依頼が増えてい

るといふ。加藤店長は

「SS業界で学んだ接客・対応力、心配りな

どの顧客対応とていね

いな作業が、競合他社

よりも評価され介護事

業者などの間で広まっ

ているようだ」と話

している。

は燃料油販

売で、いま

は介護リフ

フォームで顧

客に貢献で

喜ぶことが

嬉しい」と

語る加藤店

長は、1月

のFC本部

表彰で、開

業1年未満

で売り上げ

最多の「新

人MVP

賞」を受賞

している。

作業のようす

作業のようす



作業のようす